

Salgskoordinator til VikingLivestock – en nøgleposition i salgs- og kundeprocesser

Vil du spille en central rolle i en virksomhed med højt tempo, stærke værdier og et klart formål? Hos VikingLivestock søger vi en struktureret og serviceminded salgskoordinator, der kan sikre en effektiv understøttelse af vores salgs- og kundeaktiviteter – med fokus på høj kvalitet, godt samarbejde og stærk kundetilfredshed.

Om stillingen

Stillingen som salgskoordinator er nyoprettet, og du får derfor en unik mulighed for at være med til at sætte retningen for, hvordan vi bedst understøtter salgsprocesserne fra start til slut. Du bliver en central del af vores daglige drift – og et vigtigt og koordinerende bindeled mellem salg, kundeservice og øvrige afdelinger. Du får ansvar for at sikre, at kundekontakt, salgsaktiviteter og interne processer hænger effektivt sammen, og at både kunder og kolleger oplever en smidig og velfungerende proces.

Du refererer til vores administrerende direktør i Viking Livestock og arbejdsstedet er Agro Food Park 12, 8200 Aarhus N.

Dine primære ansvarsområder:

- Være første kontaktpunkt for kundehenvendelser og sikre hurtig og professionel opfølgning
- Koordinere og følge op på salgsaktiviteter og leverancer
- Fakturering og kontakt til finansafdeling
- Løbende opfølgning på kundetilfredshed og arbejde med forbedringsforslag
- Udarbejde rapportering, der understøtter salgsaktiviteter og ledelsesbeslutninger
- Intern koordinering med relevante afdelinger med interne afdelinger for at sikre effektive processer
- Stor kontakt til både kunder og leverandører via telefon og e-mail

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring med salgssupport, kundeservice eller en lignende administrative opgaver
- Er struktureret, detaljeorienteret og god til at bevare overblikket – også når tempoet er højt
- Kommunikerer klart og professionelt på både dansk og engelsk – skriftligt og mundtligt; tysk er en fordel
- Arbejder selvstændigt og trives med at tage ansvar
- Har stærke samarbejdsevner og er god til at koordinere på tværs af afdelinger
- Har landbrugsfaglig viden eller interesse for området – det vil være en fordel, men er ikke et krav

Vi tilbyder:

Du bliver en del af en virksomhed i udvikling, hvor du får en nøglefunktion med stor betydning for både kunder og kolleger. Hverdagen er præget af et uformelt arbejdsmiljø med højt engagement, faglighed og et stærkt kollegialt fællesskab, hvor vi løfter i flok.

Vi lægger vægt på både faglig og personlig udvikling og tilbyder en stilling, hvor du får mulighed for at gøre en reel forskel. Løn forhandles efter kvalifikationer, og derudover tilbyder vi pensionsordning, en attraktiv kantineordning samt øvrige personalegoder.

Ansøgning

Lyder det som noget for dig? Så send din ansøgning og CV til via vores hjemmeside: www.vikingdanmark.dk/da-dk/ledige-stillinger senest den 31. juli 2025.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte administrerende direktør, Lars Kloster på 40 80 72 20 eller lk@vikingdanmark.dk.

Vi ser frem til at høre fra dig!

Om virksomheden:

VikingLivestock er en af Danmarks førende kvæg eksportører og arbejder målrettet på at levere sunde og stærke kvier og køer med et højt genetisk niveau til kunder over hele verden.

Virksomheden er ejet af **VikingDanmark**, som er en medlemsforening med 5.000 danske kvægbrugere. VikingDanmark arbejder for at optimere kvægbrugernes bedrifter og styrke deres

bundlinje gennem avls- og reproduktionsrådgivning.

Gennem det tætte samarbejde i Viking-samarbejdet har VikingLivestock adgang til nogle af branchens dygtigste avls- og reproduktionsspecialister. Vi skaber værdi for landmænd og kunder – både i Danmark og internationalt – og vi er stolte af at levere løsninger, der gør en forskel.